

アフィリエイトから学ぶ  
ネットビジネスの本質を知る  
レポート

ネット上に出回る小手先のテクニックに流されないために

<注意！>

これを知った上で、

ネットビジネスに取り組まなければ

ネット上に出回る小手先のテクニックに

振り回されて、いつまでも

「理想の自由な生活」を送れなくなります！

こんにちは。コウキです。

今回はアフィリエイトが持つ 5 つの特徴から、

ネットビジネスの本質を理解するために必要なことを

レポートにまとめました。

これからネットビジネス、特にアフィリエイトや

情報発信をして行こうと考えている方には

ぜひ読んでほしい内容です。

これからお伝えする内容を知っておかなければ、

ネット上に出回る小手先のテクニックに振り回されて

いつまでも収益化を達成することができずに、

「理想の生活」とは程遠い人生を送ることになります。

そんなのは嫌だ！！という方は、

ぜひ最後まで読んでしっかり本質を理解してくださいね。

まず最初に、アフィリエイトには大きく 5 つの特徴があります。

- ①自分で商品を作る必要がない
- ②在庫を持つ必要がない
- ③初期費用が不要
- ④パソコン 1 台で出来る
- ⑤レバレッジがかけられる

これらの特徴を深く見ていくと、

- ① 自分で商品を作る必要がない

これはアフィリエイトというネットビジネスをやる上で

**最大のメリット**だと言えます。

世の中のビジネスで

自分の商品を作らなくても稼げるのは

人の作った商品を自分がかわりに紹介して販売する、  
営業、販売代行、アフィリエイトなどしかありません。

特にビジネス初心者には、

いきなり自分で商品を作るなんてことは

リスクでしかないので、

まずやめておいた方がいいでしょう。

逆に商品を作ることをしなくても、

月収 100 万円くらいは、これだけでも稼げます。

ぼくが特に、ネットビジネス初心者の方に言いたいのは、

商品を作るスキルもないのに、

**いきなり商品作成に手を出してはいけない！**

ということです。

ビジネスの本質的には、

商品を作ることが一番難しいことなのです。

人の商品をかわりに売るだけでも

**十分フリーランスとして生活できる収益**になるし

アフィリエイトのスキルがないと、

自分の商品も売れません。

それが販売力の基礎となるからです。

**重要なのは、基礎を固めないといけないということです。**

なぜアフィリエイトから始めるべきなのか？

ということを噛み砕いて説明していきます。

自分で商品を作らなくてもいいからこそ、

- ・ビジネス書を売ったり
- ・高級家電を売ったり
- ・化粧品を売ったり
- ・クレジットカードを作ったり
- ・エステのお試し体験をしたり

など色々できたりするのです。

しかし、これらの商品を自分で1から作って  
販売までするとなったらどうでしょうか？

**ビジネスの難しさは急激に上がりますよね。**

けれども、高級家電に興味がある人をネット上で集めて  
売るだけなら出来るかもしれませんね。

家電の紹介は 100 万円以上の収益が出ることもありますが、  
もし設計から始めて、家電を作るところから始めていたら

おそらくぼくは**1円も稼げない**でしょう。

**ハードルが高すぎて、**

**スタートすることすら出来ない**でしょう。

あえて難しいことをやらなくても、

自分が出来ることをするのが賢明です。

ビジネスの中で最もお金になるスキルは

「**売るスキル**」です。

物を作るスキルでもないし、

商品を管理するスキルでもありません。

**集客して、販売するスキル**です。

**ここはアフィリエイトで学べるスキル**なのです。

## ② 在庫を持つ必要がない

これは少しでも商売をやったことがある人なら分かると思いますが  
ネットビジネスの非常に大きなメリットです。

在庫を持つということは、

自分でお金を払って商品を仕入れるということです。

在庫を保管するにも場所のお金がかかりますし、

早く売りさばかなければ…と精神的にも辛くなります。

一番のリスクは、この不安によって

行動ができなくなる問題です。

どれだけ考えていても行動に移さなければ

1円にもなりませんし、意味がありません。



そういう意味で、在庫がある不安から  
行動が起こせなくなるのは、とても損なのです。

だからぼくはアフィリエイトを推奨しています。

**ASP に登録すれば誰でもすぐに始められるからです。**

始めるためのハードルの低さが  
初心者にもアフィリエイトをおすすめする理由です。

改めて言いますが、  
初心者は在庫を持ってはいけません。

アフィリエイトは売る能力を  
きたえることができるビジネスです。

**自分で在庫を持たずに、ビジネスで一番大切な  
「集客スキル」を身につけることができます。**

### ③ 初期費用が不要

初期費用がかからないビジネスというのは、

ネットビジネスが生まれるまではあり得なかったのです。

初期費用がかからないので、

いろんなことにチャレンジして練習できます。

**チャレンジしていく中で「販売力」や「集客力」を  
身につけることもできますし、収益も発生します。**

ビジネスで大事なことは、

いきなり難しいことをするのではなく、

一つずつステップを踏んでいくこと。

少し頑張ったら乗り越えられるステップにするのが正解です。

最初は何も分からないものです。

アフィリエイトをするにも ASP\*が何なのか分からない。

まずは ASP\*に登録をしてみて、

(\*広告を掲載したい企業とアフィリエイトを仲介する役割)

扱える商品をまずは見てみる。

そして実際にアフィリエイトができるという

事実を知ることがまずは最初の第一歩です。

1 つの ASP の中にもこんなにアフィリエイトできる商品が

沢山あることにおどろくでしょう。

これらも初期費用がかからず、在庫を持つ必要もなく、

余裕を持って商品を選ぶことができます。

どれだけ取り組んでも、お金はかかりません。

**金銭的なリスクは全くない**ところがポイントです。

#### ④ パソコン 1 台で出来る

ビジネスといえば、オフィスを構えて

従業員を雇うイメージがあるかもしれません。

しかし、これは大きな「コスト」になります。

**「コスト」は失敗する「リスク」となります。**

その点、パソコン 1 台で情報発信が出来ると

世界中の人たちに自分のコンテンツを届けることができます。

ぼくが海外旅行に行っている間にも、

ぼくのメディアは 24 時間 365 日休みなしで働いてくれるのです。

現実のぼくが仕事をサボっていても

何をしていても関係ありません。

本来なら仕事に費やさないといけないはずの時間も

**家族との時間や趣味に当てることができます。**

そしてインターネットには「拡散」という特性があるので

ぼくのメディアには自然と人が集まってくる。

そして結果的に、それが収益につながるのです。

ぼくは収益を上げつつも、時間を有効に使うことができます。

ソフトバンクの孫 正義社長や、超有名な大企業の経営者も

まずは人を集めることを第一としています。

これがビジネスの基本であり、

ネットビジネスだとパソコン1台でそれが出来るのです。

**オフィスや従業員もいません。**

**設備にお金をかける必要がないのです。**

⑤ レバレッジがかけられる

テコの原理をご存知でしょうか？

簡単に言うと、1つの作業で1つ以上のものを動かすことです。

例えば、メルマガから商品が売れる仕組みを作れば、

**何もせずに放置していても商品が売れていく。**

これがインターネットのレバレッジです。

インターネットのおかげで、

365日24時間、自分のためだけに働き続けてくれる部下が

たくさん増えたイメージですね。

どれだけ働かせても不満が出ることはありません。

現実ならば不可能な話ですよ(笑)

このレバレッジがなければ、私のような

何のスキルもない OL がネットで稼ぐのは難しいでしょう。

ぼくが寝ていようが、遊んでいようが

お客さんに価値を提供し続けているのです。

**逆にいくら努力しても、**

**価値と認められなければビジネスの場合、意味がありません。**

努力すれば努力するほど、結果に反映される方法を

ネットを通して身につけたのです。

それが収益につながり、

会社に依存しなくても生活ができる仕組みとなるのです。

この5つのポイントがアフィリエイトの特徴であり、

取り組むべき最大のメリットなのです。

しかしアフィリエイトもお客さんに価値を届けるための  
一つの手段、方法でしかなく

大事なものは、ネットでビジネスをすること自体が  
情報をスムーズに伝える方法でしかないと認識することです。

よく、アフィリエイトやネットビジネスを始めるのに  
「プログラミングやデザインは勉強した方がいいですか？」

と質問する人がいますが、  
見た目のいい媒体はベターであってもマストではないです。

特に初心者の時は、作りや見た目にこだわるほど  
大事なコンテンツの方にかかる時間が少なくなります。

何かをするには何かを差し出さなければなりません。  
まさにトレードオフなのです。



最も優先すべきことから取り組まなければ

有限な人生の時間の中でやりたいことはできなくなります。

やってみても良いことをするのではなく、

やらなければいけないことから始めましょう。

アフィリエイトをしたいならプログラミングではなく

アフィリエイトの勉強をするべきだし、

デザインスキルではなく、アフィリエイトスキルを磨くべきです。

「あった方がいいこと」に時間を使うではありません。

ネットビジネスで成功したいなら、

ネットビジネスで成功している人から習って

教わった通りに学んでいくということが

優先事項になるのです。

能やスポーツでも「守・破・離」が大事と言われますが

安定して稼げない人は「破・離」に目が行きがちです。

**「守」という基礎がまずできることが前提で**

**「守」だけでも収益にはつながります。**

稼ぎたいというのに、稼ぐためのスキルを身につけないのは

おかしいことだと思いませんか??

多くの人は、何のビジネスが稼げるんだろうか?とか

枝葉の部分しか見れていない印象があります。

**その人たちは本質が見れていないので**

**稼ぐことに関係のないことをやったりするのです。**

稼ぎたいなら、人を集めるスキルと

モノを売るスキルを最初に身につけるべきです。

アフィリエイトは色んな商品を扱うので

初心者が売るスキルを身につけるのにはとても良いのです。

**会社や資本主義社会では、モノを売っている人が一番えらく**

**稼いでいる人は圧倒的に自由度が高いわけです。**

日本には素晴らしい物作りをされている方が沢山います。

しかし売るスキルを持っている人が圧倒的に少ないのです。

物売る、セールス、営業、販売…

こういう単語を聞くと、押し売りのようなイメージを

持つかもしれませんが、それは大きな誤解です。

モノを売るというのは、

人が欲しいものを提供する行為です。

例えば、ハイブランドを好む人は

好きなブランドから新作が出れば喜んで買いますよね。

欲しかった新作を売ってくれたから買うのです。

そこに押し売りのような印象はないでしょう。

**モノを売ること自体に「善悪」はありません。**

相手が欲しくないものを売れば「悪」になりますし、

相手が欲しいものを売れば「善」になります。

食べ物も、お腹が減っていれば買って食べるし

お腹が満たされれば、必要ないので買いませんよね。

つまり、**欲しければ買えばいいですし、**

**いらなければ買わなければいいだけのことです。**

それは売る側の人にも同様に言えることです。

「自分はモノを売るのが苦手」という人がいますが、

**「モノを売る」必要はないのです。**

「売るスキルが大事と言ったのにどういうこと？」

と矛盾しているように思えるかもしれません。

アフィリエイトは売るビジネスではなく、

いいものを紹介すればいいのです。

いいものだから紹介しているし、

喜んで買ってくれる人が沢山います。

そこに罪悪感を感じる必要はありません。

罪悪感がある人はこの考え方がなかったかもしれませんね。

**いいものを紹介してお金がもらえ、**

**しかもその上、お客さんには喜んでもらえます。**

これがアフィリエイトの最大のメリットと言えるでしょう。

**モノを売るスキルは、身につけるだけで一生稼いでいけます。**

セールスの技術というのは

誰でも学べば身につけることができます。

同様にアフィリエイトも誰でもできるようになるし、

集客も学べば誰でもできるようになります。

これに才能は必要なく、人が価値を感じることや、

モノを買いたくなるタイミングというものがあります。

そういう情報を知ることで、

**自分のスキルが身につき、価値観もどんどん変わっていきます。**

なので、情報を知るためにどんどん投資しましょう。

逆に言うと、情報に投資をせずにどうやって

この情報社会を生き抜いていくのでしょうか？

本を買って読めば

情報に投資したことになるのでしょうか？

結論から言うと「No」です。

読んだところで何から始めればいいのか分からないからです。

基礎力が身について、自分でもある程度できるようになると

本から吸収できることも多く、とても良いのですが

本に書いてある情報は最新ではなので

それを活かせるほど自分に力がついていないのです。

初心者でも上級者でも使える情報というのは

数年しか使えないものではなく、普遍的につかえるものです。

それを学べば良いのです。

**投資を惜しんだ時点で成長は止まってしまいます。**

皆さんもご存知のように、

これからは個人のスキルがものを言う時代になります。

自分のスキルを上げるためには

時間もお金も徹底的に投資して力をつけるべきです。

**結局お金なんて持っているだけでは何にもなりません。**

**貯金したところで利息も知れています。**

**一番利回りがいい投資は結局、自己投資なのです。**

**自己投資ほど大きなリターンが得られるものはありません。**

ぼくも気になる本やコンテンツがあれば、買って何回も読むし

本格的に勉強したいことであればコンサルやセミナーも受けます。



ビジネスの基礎が身につけている状態ならば

本を読んだだけでもビジネス案が出てくるようになります。

でもビジネス初心者のうちは、

マネタイズ以外の情報は参考にしないほうがいいです。

何よりもまず稼ぐことを最優先事項にして、

それ以外のものは目に入れないことです。

**何度も言いますが、人生の時間は限られています。**

**マネタイズできない情報に時間を使えば、**

**マネタイズするための情報に時間が使えなくなります。**

その情報を見つけるために、

あなたにも知っておいてほしい事実があるのですが

**「情報を持っている人の所に、情報はさらに集まる。」**

**ということです。**

お金持ちにお金が集まるのと同様です。

ビジネス的なものの考え方を持っているだけで

フィルターのように情報がどんどん集まってきます。

そのビジネスの視点を身につけるためには

情報に投資して獲得していくしかありません。

**視点を持てば、情報も集まってくるし**

**出来ることも増えてプライベートも充実します。**

情報を持つ人の所に情報は集まり、

情報を持っている人の所にお金は集まります。

そして、それが積み重なって、

お金持ちはさらにお金持ちになるということです。

世の中には嘘の情報がたくさんあります。

それも情報に投資するうちに分かるようになるし、

真実が見えるようになってくるのです。

さて、今回はアフィリエイトを通して

「ビジネスの本質」を知るためのレポートでした。

単純にアフィリエイトにどのようなメリットがあるのかも

お分かりいただけたと思います。

一番大事なことは、まずは小さくてもいいから

第一歩を踏み出すことです。

ビジネスは第一歩の積み重ねです。

それが気付けば大きなものになっていくのです。

今回のレポートもたくさんの方からご要望をいただきました。

質問をいただいていたことは、ほとんど盛り込めたと思います。

最後まで読んでくださってありがとうございました。

またご要望があれば別の視点から

ビジネスについて説明するレポートも作成しようと思うので

感想など気軽に送っていただけたら嬉しいです！

また次回のプレゼント企画もお楽しみに！

コウキ